

Il caso nel metaverso

Attività preparatoria

A ogni studente sono stati forniti la descrizione del caso, il personaggio che avrebbe interpretato e l'obiettivo da raggiungere.

Gli studenti sono stati divisi in gruppi di tre. A ogni studente è stato assegnato il personaggio che avrebbe dovuto interpretare nel metaverso.

La classe è stata divisa in tre macrogruppi:

1. studenti che hanno affrontato la negoziazione nel metaverso attraverso avatar con generi e caratteristiche maschili o femminili;
2. studenti che hanno affrontato la negoziazione nel metaverso grazie ad avatar robotici che non mostravano caratteristiche maschili né femminili;
3. studenti che hanno affrontato la negoziazione dal vivo in una normale aula.

Il caso affrontato

Mina è CEO di PetLovers, piattaforma di E-commerce che si occupa della vendita di prodotti per animali. Ora nel 2023, a 3 anni di distanza dalla fondazione della start-up PetLovers, ha bisogno di un finanziamento di 5 milioni di euro per assumere nuove risorse e far crescere la società.

Il 10% della società era già stato ceduto negli anni passati a fronte di 300.000 euro.

Un fondo, **Bright Ventures**, vuole incontrare Mina, ma vuole che al meeting sia presente anche il suo CTO **Lucas**, persona più competente sulla parte tecnica, ma anche interessata ad avere parte delle quote della società.

MINA, CEO: obiettivi

Mina ha deciso di chiedere 5 milioni di euro di finanziamento in cambio del 35% delle azioni della società.

Il suo obiettivo è quello di non perdere la maggioranza della società.



Lucas, CTO: obiettivi

Lucas, il CTO, ha deciso di chiedere il 10% delle quote ma sa che Mina potrebbe non essere d'accordo perché perderebbe la maggioranza della società. In alternativa potrebbe chiedere il 2% del fatturato, circa 1 ml di euro, ma anche in questo caso Mina potrebbe non avere liquidità sufficiente.

Lucas potrebbe anche optare per una percentuale minore con metà delle quote e 500.000 euro.



Bright Venture: obiettivi

Il VC Bright Venture ha deciso di acquistare non meno del 35% della società. Farà un'offerta diversificata a seconda dello scenario che si troverà davanti.

- Se il CTO rimanesse e la CEO avesse la maggioranza assoluta investirà fino a 5 ml di euro.
- Se il CTO decidesse di andarsene investirà al massimo 2 ml di euro.
- Se la CEO dovesse perdere la maggioranza assoluta offrirà al massimo 3 ml di euro.

